

# LA GUIDA



# SCEGLIERE LE FINESTRE GIUSTE

Come aumentare la luce  
ed eliminare gli spifferi  
grazie a soluzioni  
progettate per ogni  
stanza e testate  
in 25 anni di esperienza



**BRUNO CALEFFI**

**BRUNO CALEFFI**

**LA  
GUIDA**

**SCEGLIERE  
LE FINESTRE  
GIUSTE**

Come aumentare la luce ed eliminare gli  
spifferi grazie a soluzioni progettate per ogni  
stanza e testate  
in 25 anni di esperienza



**Come avere finestre progettate  
su misura per le caratteristiche  
di ogni stanza, che ti facciano  
guadagnare luce in più ed  
eliminare per sempre i fastidiosi  
spifferi che raffreddano la tua  
casa, grazie ad un sistema  
studiato e testato in 25 anni di  
esperienza**

# Indice

<b>Un messaggio per te e le tue finestre nuove .....</b>	<b>4</b>
<b>Perché è così difficile? .....</b>	<b>6</b>
<b>Le 3 trappole più comuni da evitare .....</b>	<b>9</b>
<b><i>Finestra Ideale</i>, la soluzione per te .....</b>	<b>15</b>
Come nasce <i>Finestra Ideale</i> .....	16
Telaio, foro finestra e più luce .....	19
Vetri ideali, una stanza per volta .....	22
Posa in opera: (quasi) più importante delle finestre? .....	25
Montaggio “tradizionale” vs. Posa in opera .....	29
Cassonetti, cellini e riqualificazione energetica .....	32
Marcatura CE: facciamo chiarezza .....	35
<b>Che cosa pensano i clienti di <i>Finestra Ideale</i>? .....</b>	<b>39</b>
<b>La certezza del risultato è ora nelle tue mani .....</b>	<b>42</b>

# Un messaggio per te e le tue finestre nuove

Mi chiamo **Bruno Caleffi** e ti do il benvenuto in questa guida.

Mi occupo di installare **finestre e infissi su misura a Beinasco** e nel torinese, che garantiscono fino al 25% di luce in più e zero spifferi.

Lo faccio da **oltre 25 anni** e, come vedi, “*ci metto la faccia*” in prima persona per realizzare che diano ai clienti la massima soddisfazione.

Ho deciso di scrivere questa **guida** per **risolvere per sempre i dubbi di chi, come te, sta per scegliere le finestre nuove.**

Anche tu, come posso immaginare, vuoi fare un acquisto in totale **sicurezza** e **serenità**.

E magari, hai anche già perso troppo **tempo** in ricerche inutili e **preventivi** che non ti hanno convinto.

Ma ora che hai tra le mani questa guida, *puoi finalmente rilassarti perché vedrai, pagina dopo pagina, che tutto sarà finalmente chiaro e potrai scegliere le tue finestre nuove con la certezza del risultato.*

Sostituire le tue **vecchie finestre** non è come cambiare un tappeto, le tende o il colore del bagno.

Le tue **finestre** non sono semplici soprammobili, che puoi appoggiare a caso nella tua casa. No!

Le tue **finestre** non vanno solo scelte, ma **vanno anche posate, in-**

**stallate e montate in maniera qualificata.**

Questa è solo una delle tante cose che molti miei **colleghi** trascurano e che, giustamente, fa cadere nel dubbio chi vuole sostituire le vecchie finestre.

E la risolveremo (insieme a tanto altro) in questa **guida**. Te lo prometto.

Non ci “limiteremo” a dissolvere i tuoi dubbi, ma ti faccio una **promessa** ancora più importante.

Dopo aver letto questa **guida**, saprai esattamente *come avere finestre su misura per te e dire addio per sempre ai fastidiosi spifferi e ai problemi causati dalle finestre nella tua casa, grazie al sistema Finestra Ideale studiato e testato in 25 anni di lavori qualificati.*

Faremo esattamente quello che è scritto nel **titolo** di questa guida.

Non è solo una promessa, ma è una **certezza** per la quale “*ci metto la faccia*” in prima persona.

Lo faccio ogni giorno, con i miei **clienti** di sempre e con quelli nuovi.

E con questa **guida**, anche con te.

Tutto quello che devi fare è continuare a **leggere**. A tutto il resto, ci penso io.

*Grazie per il tempo che mi stai dedicando e buona scelta per le tue finestre nuove,*

Bruno

# Perché è così difficile?

*«Farò la scelta giusta?».*

*«Saranno davvero le finestre più adatte alle mie esigenze?».*

*«I lavori saranno fatti come si deve?».*

Se anche tu hai avuto a che fare con questi **dubbi** e con le difficoltà nella scelta delle tue **finestre nuove**, è perfettamente normale.

In oltre **25 anni di lavori** con clienti per finestre su misura, ne ho viste e sentite di tutti i colori.

E ancora oggi, come 25 anni fa, vedo fare gli stessi **errori** che tu, con questa guida, potrai risolvere definitivamente, così da scegliere le tue finestre nuove con la certezza del risultato.

*Ti confesso una cosa.*

In realtà, **scegliere finestre nuove** che ti diano benefici immediati e massima soddisfazione è anche **meno difficile** di come sembra.

Certo, se finisci i lavori e le finestre non ti soddisfano, non puoi riportarle indietro a chi te le ha vendute come faresti con un tappeto.

*Ma se nel nostro settore tanti colleghi smettessero di “tirare l’acqua al proprio mulino”, fare chiarezza su come scegliere le finestre nuove sarebbe tutta un’altra cosa.*

Non so se sei d’accordo con me, però... vediamo se indovino **il tuo caso!**

Molto probabilmente, tu che stai per scegliere le **finestre nuove** per la

tua casa o i tuoi spazi, vorresti:

- eliminare per sempre i fastidiosi e gelidi **spifferi**;
- avere un po' più di **caldo** in casa anche a termosifoni spenti;
- evitare di pagare **bollette** inutilmente più care nonostante il freddo;
- liberarti dei **rumori** esterni che entrano in casa tua, manco avessi le finestre spalancate;
- godere finalmente un po' di **relax** a casa tua;
- sistemare i **vecchi cassonetti** ormai consumati e brutti da vedere;
- non avere né rischiare **infiltrazioni** di acqua durante le giornate di pioggia battente.

Ecco, se ti ritrovi in uno o più di questi **casi**, sono certo che avrai già raccolto un po' di informazioni da uno o più possibili fornitori.

E forse avrai anche già notato che accade una certa cosa: *più parli con i fornitori, più vai in confusione.*

Strano, vero? Invece di raggiungere chiarezza, ti ritrovi con più **confusione** di prima.

Ma anche questo, purtroppo o per fortuna, è **normale**.

Lo è perché ogni fornitore **“tira l'acqua al suo mulino”**, ognuno vuole venderti la sua soluzione miracolosa.

E lo è anche perché **tu**, di mestiere, non ti occupi di finestre.

È chiaro che non è di certo **colpa** tua. Anzi!

Ma se c'è una cosa che puoi fare, per scegliere le tue finestre nuove con la certezza del risultato, è evitare le trappole più comuni.

Forse le conosci già, forse le hai evitate o subite.

Ma una cosa è certa: dopo aver letto le **prossime pagine**, le conoscerai a fondo e saprai evitarle al 100%.

Vediamo quali sono queste **trappole**.

# Le 3 trappole più comuni da evitare

La prima trappola da evitare, come abbiamo già visto, è proprio il “**tirare acqua al proprio mulino**”.

Se chiedi finestre nuove a chi vende serramenti in **alluminio**, che cosa ti consiglierà?

“Stranamente”, il suo consiglio saranno serramenti in **alluminio**, magari aggiungendo che «*il PVC è instabile e il legno è troppo costoso*».

Se vai da un **falegname**, ti dirà le stesse cose ma al contrario, per far virare la tua scelta verso le finestre in **legno**.

E se ti rivolgi a chi vende tutto a **prezzi bassi**, cercherà di convincerti che «*tutte le finestre sono ormai di qualità e puoi cambiarle spendendo pochissimo*».

E sai qual è il **paradosso**?

Che quando ti accorgi che ognuno “**tira acqua al suo mulino**” e vuoi evitare la trappola, potresti finire per cadere in un'altra **trappola** peggiore: il “**preventivo gratuito e senza impegno**”.

Basta andare su **Google**, cercare finestre nella tua zona e trovi subito tutto il contrario e di tutto.

Se hai fatto una breve ricerca dei vari **fornitori** presenti in zona, avrai notato che tramite i loro siti, ti offrono “**preventivi gratuiti e senza impegno**”.

Ecco. Questa è la seconda **trappola**, anche più **insidiosa** perché sembra invece un vantaggio.

*«In fondo, che male c'è a chiedere un preventivo? È anche gratuito e senza impegno!».*

E infatti non c'è niente di male, dal punto di vista di chi vuole comprare.

*Ma dal punto di vista di chi vende, a mio avviso, le cose non stanno proprio così.*

O almeno, io lavoro in un modo **diverso**.

E te lo dico a **caratteri cubitali**.

## **Un preventivo, degno di questo nome, non ha senso se non fai prima una valutazione del tuo foro finestra.**

(Con “**foro finestra**”, mi riferisco non solo alla finestra, ma anche agli altri **componenti** - spesso trascurati - che vedremo insieme più avanti).

Questa **valutazione** deve essere una vera e propria **consulenza**, allo scopo di indicarti quello che ti serve per ottenere i risultati che desideri nella tua casa.

Soprattutto, deve tener conto delle tue **problematiche** e non di quello che vogliono vederti i venditori di finestre.

Nella pratica, non va sempre è così.

Se chiedi un **preventivo online**, di solito fornisci tu le informazioni sulle misure e tipologia di apertura. Poi scegli anche i materiali e invii tutto

tramite email ai fornitori che hai scelto.

Fatto questo, stai lì ed **aspetti**.

Se tutto va bene e la fortuna è dalla tua parte, qualcuno ti risponde o ti chiama per farti due domande.

Soltanto dopo, ti manda un **preventivo “sommario”**.

Nella stragrande maggioranza dei casi, quello che ricevi è direttamente un **preventivo di spesa**: che, tradotto, significa che *hai solo un prezzo, ma non hai la soluzione ai tuoi problemi*.

E se ripeti questa operazione per **2, 3 o più fornitori**, che cosa ti ritrovi alla fine?

**Una fila di preventivi incomprensibili**, pieni di sigle e tecnicismi, che parlano del prodotto allo stesso modo:

- *caratteristiche tecniche;*
- *azienda leader del settore (come tutte le altre che ti hanno risposto);*
- *prezzi vantaggiosi, eccetera.*

E hanno anche un'altra cosa in comune: *nessuno di questi preventivi ti offre una soluzione chiara*.

Tuttavia, qualcosa di **chiaro** c'è: il **prezzo** che trovi in basso a destra a fine pagina.

*Un prezzo stabilito senza aver mai visto la tua casa, senza aver mai toccato con mano le tue finestre.*

**Nessuno si è soffermato a chiederti perché stai cercando finestre nuove, quali sono i tuoi dubbi, quali i problemi, perché vuoi proprio quel materiale e soprattutto che risultati vuoi ottenere.**

Bene, cioè male!

Ecco, come dicevo poco fa, **io lavoro in un modo diverso.**

Per quanto mi riguarda, *qualsiasi azienda seria che si rispetti deve seguirti, chiederti e trovare la soluzione ideale, su misura per te, in base alle tue esigenze.*

Non ci sono **soluzioni prestabilite** che vanno bene per tutti.

Se qualcuno sta cercando di fartelo credere, beh - permettimi di dirlo - sta facendo quello che gli è più comodo fare.

Nelle **aziende qualificate** non esiste un preventivo standard, ma un'**analisi** approfondita del **foro finestra** e la realizzazione di un **piano dei lavori** accurato per farti vivere in modo più confortevole la tua casa.

Ogni **casa** ha delle **caratteristiche** e i lavori e la tipologia delle finestre cambiano ogni volta.

Anche perché, se non si procede in questo modo, ecco che si rischia ancora di cadere dritti nella **terza trappola**, ancora più insidiosa delle altre due.

Ho chiamato questa terza trappola "**le spese inutili accessorie**".

Inutili per te, ovviamente. Ma molto "utili" per chi ti vende le finestre!

Molte volte, infatti, vedo finestre con **accessori** montati senza che ci sia una reale necessità come:

- *vetro selettivo;*
- *doppio colore;*
- *doppia canalina 3 vetri;*
- *terza guarnizione;*
- *ferramenta anti-effrazione;*
- *vetro anti-rumore;*
- *e molti altri.*

So che questo può sembrare contro i miei interessi, ma non è così ed è giusto che tu lo sappia.

*Questi accessori sono spesso inutili nei contesti in cui vengono installati.*

Tutti gli “**accessori**” extra vanno valutati caso per caso e inseriti solo se sono veramente necessari.

Altrimenti, diventano solo “**spese inutili accessorie**”.

Al **centro** di tutto ci dev'essere il **benessere** che desideri ottenere in casa tua, non gli accessori extra.

Pur di vendere, quasi nessuno ti dice tutto questo così chiaramente. Ma ora lo sai. E puoi scegliere di conseguenza.

Bene! Abbiamo appena visto le **3 trappole più comuni** da evitare per le tue finestre nuove: “**ognuno tira acqua al proprio mulino**”, “**preventivi gratuiti e senza impegno**” e “**spese inutili accessorie**”.

Le abbiamo descritte nel **dettaglio** e, ora che hanno anche un nome, sarà molto più facile per te riconoscerle ed evitarle.

Fatto questo, possiamo finalmente avvicinarci alla soluzione per le tue finestre nuove: **vai subito alla prossima pagina**.

# Finestra Ideale, la soluzione per te

Superate le 3 trappole più comuni da evitare, concentriamoci su una delle cose più **importanti** da fare.

Qual è? **Definire e concordare i risultati che vuoi ottenere.**

E per risultati intendo, ad esempio:

- migliorare il **benessere** in casa tua;
- avere una **casa più accogliente**;
- **rilassarti** in casa insieme alla tua **famiglia**;
- godere di una nuova **tranquillità** nell'ambiente di casa.

Come vedi, non sono risultati strettamente *“tecnici”*.

Ma sono i **risultati** che tu in fondo vuoi e che le tue finestre devono darti!

E questi **risultati** non li ottieni né con il “preventivo gratuito e senza impegno”, né con chi “tira acqua al proprio mulino”, né grazie a “inutili spese accessorie”.

Li ottieni, invece, con una **soluzione su misura per te.**

Una soluzione che ti porta a **scegliere le tue finestre nuove** in maniera sicura e con la **certezza del risultato.**

E qui, prima di mostrarti la soluzione, concedimi di di dire qualcosa su come ci sono arrivato...

## Come nasce *Finestra Ideale*

Come sai, mi occupo da oltre 25 anni di installare **finestre e infissi su misura a Beinasco** e nel torinese, che garantiscono fino al 25% di luce in più e zero spifferi.

E sono arrivato a questo risultato dopo una lunga **gavetta**.

Prima di mettermi in proprio, nell'anno 2000, avevo già lavorato da decenni per alcune **aziende** nel **torinese**.

La **prima azienda** che ho aperto, con il mio socio di allora, è stata un'**azienda di produzione serramenti in alluminio**.

All'inizio è stato tutto fantastico: gli **affari** andavano a **gonfie vele** e si produceva e si installava a pieno ritmo.

Poi, piano piano, le **commesse** cominciarono a diminuire.

Il momento più critico fu quando - complice l'andamento decrescente del mercato - l'azienda si trovò in **grave difficoltà** e divenne necessario cambiare direzione.

Fu allora che presi una decisione importante: **smettere di fare produzione**.

Ma il mio **socio**, purtroppo, non era della stessa idea: non voleva arrendersi perché l'officina, a suo avviso, era la nostra creatura e non doveva

essere chiusa.

Perciò decidemmo, di comune accordo, per una **separazione**.

Lui tenne l'officina. Io proseguì per la mia strada.

Nel **2013**, presi un **piccolo locale** a **Beinasco** per la commercializzazione dei prodotti.

Questa scelta mi diede ragione, perché nel **2015** mi ingrandii e passai all'**attuale sede**, in un locale **più grande** su fronte strada.

L'evoluzione del **mercato** ci ha portati a confrontarci con materiali più innovativi, come legno-alluminio o PVC, così da offrire sempre più la **soluzione** su misura delle esigenze del cliente.

Ma così come si evolvono il mercato e i materiali, **anche noi fornitori dobbiamo evolverci**.

*Il modo tradizionale di installazione delle finestre, infatti, non è più compatibile con l'alto isolamento delle nuove finestre.*

E così **mi sono specializzato nella riqualificazione del foro finestra e negli infissi ad alto isolamento termoacustico**.

E dopo **oltre 25 anni** di **lavori qualificati** sul campo, giorno dopo giorno, ho costruito un **Sistema** totalmente su misura per ogni cliente.

L'ho chiamato **Finestra Ideale** perché, semplicemente, ti porta a scegliere la finestra ideale.

Ideale per te, per la tua casa e per le tue finestre.

Come potrai toccare subito con mano, è un **Sistema** completamente

**diverso** dal “tirare acqua al mio mulino”, “preventivi gratuiti e senza impegno” e “inutili spese accessorie”.

Perché si basa innanzitutto sulla **consulenza** e sull'**analisi** delle tue **esigenze** e delle tue **finestre**.

E, attraverso fasi specifiche, ti porta esattamente le **finestre nuove** su misura per te, cercando di non restringere il **foro finestra** e senza mai più **spifferi** e problemi.

I 5 **benefici** principali di *Finestra Ideale* sono:

- 1. riqualificazione del foro finestra;**
- 2. maggior risparmio energetico;**
- 3. maggior comfort abitativo;**
- 4. installazione delle finestre nuove** con materiali più adatti e **posa a regola d'arte**, frutto di costanti aggiornamenti tecnici e gestionali;
- 5. Sostituzione** delle tue finestre **senza opere murarie** e **senza diminuire la superficie vetrata dove è possibile.**

E ora, continuando a leggere, vedrai finalmente **Finestra Ideale** all'opera attraverso:

- *telaio;*
- *vetri;*
- *posa in opera;*

- *cassonetti e cellini;*
- *marcatura CE.*

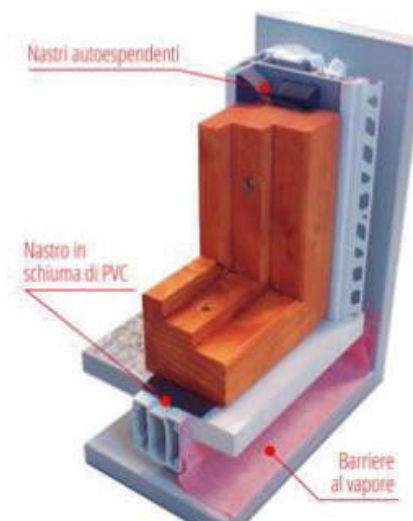
**Ti parlerò in maniera semplice e chiara**, anche se sono cose “tecniche”.

Così potrai verificare da te la **differenza** totale di *Finestra Ideale* per scegliere le tue **finestre nuove** con la **certezza del risultato** e la **massima sicurezza** per te.

## Telaio, foro finestra e più luce

Il primo elemento che ti mostro è il **telaio**.

Il **telaio** è questo “pezzo” che **collega** il serramento alla parete.



Se questo **collegamento** non è fatto a regola d'arte, sarà impossibile fare una posa qualificata delle tue finestre nuove.

Tradotto in parole ancora più semplici, *sarà impossibile eliminare spifferi e altri problemi e darti il comfort e il benessere che vuoi.*

Se la tua **casa** è stata costruita negli **anni '60** o **'70**, il tuo **telaio** quasi sicuramente è **murato**.

Se invece abiti in una **casa** costruita circa **30-40 anni fa**, con buona probabilità le tue vecchie finestre sono attaccate ad una **struttura in legno** o **lamiera**, a sua volta ancorata (alla meno peggio) al muro.

Nell'uno e nell'altro caso, non sarà difficile immaginare come *decenni di intemperie possono aver colpito duramente le tue finestre, rendendole ormai inadatte alle loro funzioni, tra cui quella di isolare.*

In più, se sono **finestre vecchie** quanto l'edificio e posate come si faceva a quel tempo, è abbastanza ovvio che **non possono durare ancora a lungo**.

*Parliamoci chiaro: se le tue finestre hanno tra i 30 e i 60 anni, vanno sicuramente cambiate.*

Il problema non è "se" vanno cambiate, ma "**come**" vanno cambiate!

Te lo dico ora - e lo ripeterò più volte.

**Una finestra nuova, installata su un telaio vecchio e posato male, serve davvero a poco e niente.**

Ecco perché, oltre a scegliere le **finestre nuove**, bisogna intervenire e

**riqualificare il foro finestra** con i dovuti accorgimenti.

Un serramentista onesto ti fornirà varie opzioni e si incaricherà della sua posa in opera direttamente a casa tua o in cantiere.

Noi, con il Sistema *Finestra Ideale*, vogliamo fare di più.

Innanzitutto, **sostituiamo il telaio obsoleto con uno di nuova generazione**.

E per ottenere la giusta connessione con il muro, il nuovo telaio avrà una **struttura isolante su 4 lati** ed appositi profili porta intonaco.

Lo faremo usando solo i **materiali isolanti** più idonei al tuo caso: barriere, vapore e sigillanti che ti garantiranno il **corretto isolamento** nel tempo del controtelaio.

Oltre a questo, *faremo quello che il 90% degli installatori trascura di fare e che ci consente di garantirti luce in più per le tue finestre.*

**Studieremo ogni dettaglio per evitare di restringere il foro finestra e, quindi, di perdere luce per le tue finestre.**

La **luce** è estremamente importante per il **benessere** e per il **comfort** della tua casa.

E per le tue **finestre nuove** vogliamo, tra i tanti benefici, aggiungere anche questo: **più luce**.

Può sembrare anche fin troppo semplice, ma lascia che ti mostri nella **prossima pagina** come si sviluppa il Sistema *Finestra Ideale*, “pezzo” dopo “pezzo” per le tue finestre.

## Vetri ideali, una stanza per volta

Dal momento che “**più luce**” è uno dei tanti **benefici** che con il Sistema *Finestra Ideale* portiamo alla tua casa, c’è comunque una cosa importante da considerare.

*Ogni casa è diversa dalle altre. Ogni stanza è diversa dalle altre. Ogni finestra installata in una stanza è diversa dalle altre.*

Ad esempio, sono sicuro che a casa tua ci sarà una **stanza** dove batte sempre il **sole**.

Allo stesso modo, magari, ci sarà **stanza** dove il sole non batte mai ed in inverno è sempre **fredda**.

Così come può darsi che tu abbia una **stanza** particolarmente “**rumorosa**” perché esposta all’esterno, mentre altre **stanze** sono particolarmente **silenziose**.

*E siccome anche questo è vero, come si può pensare di scegliere lo stesso vetro per le tue finestre nuove?*

I tuoi **vetri** devono essere **personalizzati** in base alla stanza in cui verranno installati, in modo da garantirti:

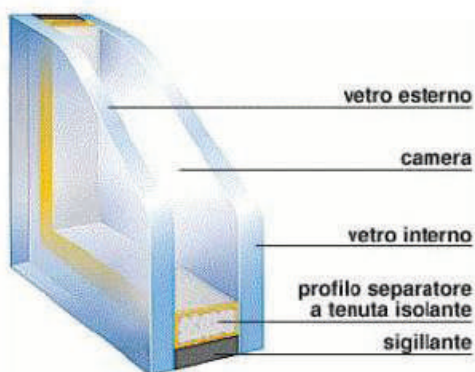
- **zero rumori**, ove richiesto, con **vetri fono isolanti**;
- **zero freddo**, grazie a **specifici vetri** che trattengono il calore nelle stanze dove non batte il sole;
- **zero surriscaldamento**, con **vetri selettivi** dove invece batte il sole.

Un **serramentista qualificato** sa proporti la soluzione adatta, senza “esagerare” con i vetri selettivi per non alterare la luce naturale che entra dalle tue finestre.

Perché devi sapere questo: *più un vetro è “selettivo”, meno luce lascia passare.*

Per mostrarti meglio questo concetto, entriamo un attimo nel “tecnico” e parliamo del **vetrocamera**.

Guarda questa **immagine**.



Il **vetrocamera** è composto, come vedi, da due o più **lastre di vetro**, distanziate tra loro da delle **canaline** che vanno a formare, appunto, le “**camere**”.

A seconda del numero di queste “**camere**”, esistono **doppi** e **tripli vetri**.

Le **lastre** di vetro che compongono il vetrocamera, possono essere di svariati **spessori** e **composizioni**.

In base alle **funzioni** che dovranno assolvere, abbiamo infatti:

- *isolamento invernale ed estivo;*
- *isolamento dal rumore;*
- *trasmissione di luce;*
- *sicurezza abitativa.*

Se in **inverno** le temperature sono molto basse, il vetrocamera eviterà la **dispersione** del calore verso l'esterno della casa. La lastra più interna sarà con trattamento "**basso emissivo**".

Viceversa, in **estate** si eviterà l'entrata del caldo con particolari vetri a funzione "**selettiva**", installati sulle finestre rivolte a Sud, Est ed Ovest. Queste particolari lastre filtrano i raggi solari, evitando il **surriscaldamento** delle stanze.

Inoltre, come obbligo di legge, i **vetri** installati devono essere **anti-infortunio**; in caso di forte urto, la lastra dovrà creparsi senza cadere.

Ecco, siamo entrati un po' nel "tecnico" ma la cosa più importante che voglio trasmetterti è questa: **ogni stanza ha il suo vetro ideale**.

E questo **vetro ideale** non dipende da fattori strani o incomprensibili, ma dalle **caratteristiche specifiche** delle tue stanze e dalle tue esigenze o problemi con le finestre.

**Caratteristiche** che... non sei tenuto tu a dire a chi ti vende le finestre! Ma è compito di chi ti segue fare una **consulenza** e un'**analisi** dedicate.

Ancora una volta, puoi notare da te la **differenza** tra avere un **Sistema** per scegliere le tue finestre nuove... e tutte le **trappole** che abbiamo scoperto in precedenza.

E più andremo avanti (adesso ci aspetta la posa in opera), più tu avrai un **quadro completo** per fare una **scelta sicura** e avere le tue **finestre nuove** con la **certezza del risultato**.

## Posa in opera: (quasi) più importante delle finestre?

Lo so.

Forse, leggendo questo titolo, *hai storto un po' il naso*.

Ma lascia che ti dica **una cosa**.

*Uno degli errori più comuni è dedicare tanto tempo alla scelta delle finestre... e neanche un minuto al sistema con cui verranno installate nella tua casa!*

Senza entrare troppo nel tecnico, ti basta ricordare questo.

### **Una finestra TOP, posata male, diventa una pessima finestra!**

Lo so, ora “sfatiamo un mito” perché tanti clienti (*e purtroppo, anche diversi venditori*) non sanno che **la posa delle finestre incide per oltre il 75% sul risultato finale** e vanno ancora dietro al “*mito della finestra performante*”.

Ma in realtà, tu non hai bisogno né di **prodotti** né di “tecnicismi” di nessun tipo.

Perché ciò che davvero fa la **differenza** è affidare le tue finestre a professionisti che lavorano con un **Sistema** specifico.

Prima di approfondire, lascia che ti dica qualcosa sul **mercato** in cui opero quotidianamente. Non è bello, ma è importante che tu lo sappia.

*Sai come vengono posate le finestre dal 93% dei serramentisti?*

Io lo chiamo il **montaggio “tradizionale”**. Ma purtroppo, non nel senso buono del termine.

Con il **montaggio “tradizionale”** si montavano le finestre nuove... trent'anni fa! Un po' di **schiuma**, un po' di **silicone** e via di **coprifilo**.

Non era il **male** assoluto, almeno fino a **qualche decennio fa** quando il **rimedio** più usato contro gli spifferi era ancora il **“salsicciotto”** dietro alla finestra.

Oggi, invece, le cose vanno al **contrario**.

*Le finestre sono “moderne”, il montaggio rimane “tradizionale”.*

**E se ti affidi a chi installa ancora col  
montaggio “tradizionale” avrai finestre  
pessime, anche se compri il marchio  
o il prodotto “migliore del mondo”!**

Ecco perché continuo a ripetere che l'**errore** più grande che puoi commettere è pensare che basta scegliere la **“finestra migliore”** senza considerare tutto il resto.

Ma questo, paradossalmente, è un grande **vantaggio** per te!

Perché, grazie a quello che stai leggendo qui, **puoi finalmente ottenere il lavoro che la tua nuova casa merita**, senza dover scendere a compromessi con tanti colleghi fermi al “montaggio tradizionale” (che si nascondono dietro alla scusa “*abbiamo sempre fatto così*”).

No, non è questo ciò che meritano la tua **casa** e le tue **finestre nuove**.

Ecco perché *Finestra Ideale* è la **soluzione** per garantire le **massime prestazioni** di tenuta e isolamento delle **tue finestre nuove**.

Non pensiamo solo alla finestra, ma anche alle **soluzioni** di **posa in opera** per farti raggiungere un **comfort abitativo** superiore.

So che forse può sembrarti **strano**, perché non è quello che ti dicono molti miei colleghi.

*Ma buona parte dei problemi di una casa nascono proprio da una posa in opera non qualificata dei serramenti.*

È per questo che, mentre tanti continuano ancora a installare con la schiuma, come si faceva trent'anni fa, **noi abbiamo deciso di andare avanti**.

E ti confesso anche che in oltre 25 anni di attività, *anche noi in passato abbiamo posato finestre con il montaggio “tradizionale”*.

Infatti, per molto tempo ho cercato **un altro modo per posare le finestre**.

E così è nato *Finestra Ideale*, **il Sistema** con cui installiamo **finestre con alti valori di isolamento e dalla tenuta molto performante**, che vanno ben oltre lo standard proposto ancora dalla maggior parte dei nostri colleghi.

Già quasi un decennio fa, ho avuto l'intuizione che l'unico modo per

dare di più al cliente era progettare un **Sistema** che partisse dalla scelta del serramento e finisse con la posa in opera.

Poi, **sette anni fa** mi sono trovato di fronte a un **bivio**: da una parte la **strada “tradizionale”**, dall'altra la scelta di un **nuovo metodo di posa**.

Non è stato facile **cambiare**, ma grazie al nuovo metodo di posa possiamo dare, a differenza di tanti colleghi, molte più **garanzie** ai nostri **clienti**.

**Garanzie** che hanno un impatto immediato sul tuo **benessere** e sulla **sicurezza** della tua casa e della tua famiglia, ovvero:

- **Garanzia Costi certi**  
Il **prezzo** che concorderemo non subirà nessuna variazione e nessun aumento: *pagherai solo l'importo scritto sul contratto.*
- **Garanzia Risultati**  
**Zero spifferi** e zero infiltrazioni nelle tue finestre nuove, per 10 anni. *E se dovessero presentarsi, interveniamo e risolviamo tutto a nostre spese!*
- **Garanzia Assistenza**  
Per **36 mesi** dalla posa in opera, *ti forniamo assistenza totalmente gratuita per le tue finestre nuove.*

Nessun altro ti offre queste **garanzie** e nessuno le mette per iscritto nero su bianco.

Ma noi abbiamo fatto scelte diverse e questo è il nostro **Sistema** di lavoro.

**E vogliamo essere la tua scelta per le tue finestre nuove.**

Pensaci: *quanto sei più al sicuro nella scelta delle tue finestre nuove con queste 3 garanzie?*

E aspetta a rispondere, che ti mostro un **esempio** concreto!

## Montaggio “tradizionale” vs. Posa in opera

Ecco a te un **esempio** molto calzante.

Un fornitore ti propone la **migliore finestra** con il massimo dell'isolamento possibile, però *non ti parla di come farà la posa in opera.*

Arrivati a questo punto, è chiaro anche a te - che non fai questo di mestiere - che:

- un conto sono le **caratteristiche tecniche** di una finestra (l'isolamento, appunto);
- un altro conto sono le **effettive prestazioni** di quella finestra **a casa tua.**

Infatti, che succede se la **posa in opera** di questa finestra (che, sulla carta, ha alte prestazioni di isolamento) viene fatta con un **montaggio “tradizionale”**?

Succede che **vengono meno tutti i benefici che quella finestra ha “sulla carta”** e la sua durata nel tempo sarà molto più breve.

Che succede invece se la stessa finestra viene installata secondo la **posa in opera qualificata**, con materiali e metodi innovativi e a regola d'arte?

Puoi rispondere da te: la **finestra** può finalmente darti, a casa tua, le **prestazioni** che promette “sulla carta”!

Ora che lo sai, puoi finalmente **scegliere** ed rifiutare metodologie di posa vecchie di 30 anni.

Anche io, purtroppo, vengo ancora chiamato a intervenire su **cantieri** con finestre pagate profumatamente, ma installate a schiuma e silicone.



Non solo: queste finestre vengono anche installate sul **vecchio telaio**, senza che questo venga smontato, col risultato che le vetrate sono **più piccole**.

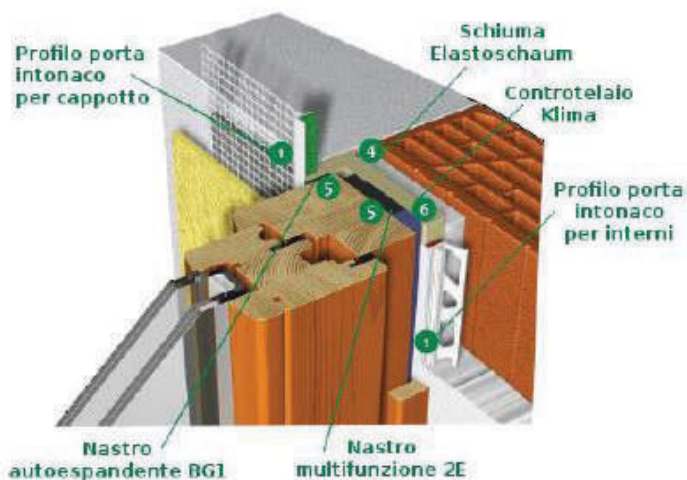
E, alla fine, ci sarà molta **meno luce** in casa: *in un appartamento medio, è come se venisse a mancare un'intera finestra!*

Anche in questo caso, la **rimozione del vecchio telaio** non viene fatta quasi mai da nessuno, perché è molto più semplice e sbrigativo cavar-sela con meno lavoro e ricoprire il vecchio telaio.

Più semplice, sì... ma non con **Finestra Ideale!**

Noi ti assicuriamo **finestre nuove solo ed esclusivamente con la posa in opera a regola d'arte.**

Si parte, come sempre, dalla **progettazione.**



**Studiamo appositamente il tuo caso** e usiamo solo tecniche e materiali idonei a mantenere le prestazioni della finestra quando sarà posata.

Come per il controtelaio, anche per il serramento, usiamo **nastri termoespandenti** con barriere vapore e sigillanti più adatti, che garantiscono prestazioni e tenute elevate nel tempo contro gli agenti atmosferici.

E, ovviamente, **sostituiamo il vecchio telaio** per evitare di perdere superficie vetrata e, soprattutto, per darti **luce in più** per le tue finestre dove possibile.

Finestre che, come puoi leggere nella prossima pagina, **non sostituisci mai da sole...**

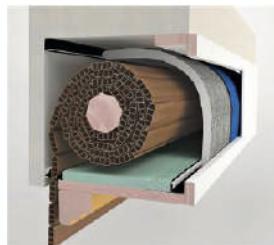
## Cassonetti, cellini e riqualificazione energetica

*Quando sostituisci le tue finestre... NON sostituisci SOLO le tue finestre!*

Questo concetto ormai è **chiaro**.

E con quest'altro **esempio** vedrai ancora una volta quanto è **vero**.

Un altro elemento, tra i più **trascurati** nella sostituzione delle finestre, sono proprio i **cassonetti** e i **cellini**.



*Anche se non ce li hai davanti agli occhi come le tue finestre, cassonetti e cellini hanno comunque un impatto molto importante sul comfort della tua casa.*

Dal punto di vista **termico**, infatti, la maggior parte dei **vani** dei **vecchi cassonetti** (quella che ospita il telo avvolgibile, per intenderci) non è solo un “**buco**”.

È una vera e propria “**voragine energetica**”.

Lo è perché c'è un notevole **passaggio di aria** lungo la feritoia dove

scorre il telo.

Con il risultato che la **temperatura** del vano cassonetto finisce per essere **uguale** alla temperatura dell'**ambiente esterno**.

E, ancora una volta, se il **professionista** a cui ti rivolgi per le tue finestre pensa soltanto a **venderti** la "**finestra migliore**", non risolverai mai la **voragine** del vano cassonetto!

Tanto è vero che, per abitudine e per questioni estetiche, *che cosa si fa di solito?*

Si sostituiscono le finestre e si tende a **sostituire** (o rivestire) il **vecchio cassonetto** con un "**nuovo**"... con le **stesse caratteristiche** e lo stesso spessore del vecchio.

E non è una sorpresa se il **cassonetto "nuovo"** ha gli **stessi problemi** del **vecchio!**

*Come si risolve, allora, questo problema?*

Forse ti stupirà, ma c'è un **aiuto** a sorpresa.

Lo **Stato** ha infatti sancito l'importanza della **riqualificazione del cassonetto** e nel **Decreto Ministeriale** del 26 giugno 2015 ha previsto che, in caso di sostituzione del vecchio cassonetto, *i limiti prestazionali termici devono essere identici a quelli posti per il solo serramento.*

Per rispettare questi limiti prestazionali, col sistema **Finestra Ideale** abbiamo uno specifico **pacchetto per la riqualificazione termo-acustica del cassonetto**.

È stato messo a punto da un'equipe di **esperti termotecnici** specificamente per le case degli italiani.

È stato progettato per **coibentare** qualsiasi **cassonetto originale**.

E prevede anche l'applicazione di un'innovativa **guidacinghia a tenuta d'aria**, oltre alla **coibentazione termica integrale** delle pareti interne.

Questo tipo di **intervento**, applicato sul bordo del pannello inferiore verso il telo avvolgibile, riduce l'ingresso di aria nella cavità e **garantisce** anche:

- **riduzione del passaggio dell'aria** fino all'**88%** in meno;
- **isolamento acustico** fino a **38 dB**;
- **isolamento termico** fino a **1.2 kW**.

E questo per te significa poter scegliere tra **3 opzioni**:

- 1. Non fare nulla** e lasciare i tuoi cassonetti e cellini delle tue finestre così come sono, con **spifferi** e tutti i **problemi** che già hai. *Una scelta che non ti consiglio.*
- 2. Cambiare completamente** e installare nuovi **cellini** e **cassonetti** più idonei.
- 3. Coibentare cellini o cassonetti** con materiali idonei e avere così la giusta **tenuta** anche al **freddo**.

In quest'ultimo caso, tieni conto che **un buon isolamento del cassonetto può diminuire di almeno quattro volte la dispersione termica**.

Diminuire così tanto la dispersione termica non significa soltanto **maggiore comfort abitativo**, ma anche **smettere di pagare bollette inutilmente più care a causa di inefficienze nei tuoi cassonetti e**

**cellini.**

E significa anche, in termini ancora più pratici che potrai dire:

- **non ci saranno più spifferi e rumori**, grazie agli speciali pannelli fono e termo isolanti nei tuoi cassonetti;
- **non ci saranno ingombri esterni**, perché i pannelli saranno inseriti dentro il cassonetto dove alloggia la tapparella.

Ricorda bene questo dato: **diminuire di 4 volte la dispersione termica.**

Scegliere il **Sistema Finestra Ideale** è mettere insieme tutti i **benefici** possibili per ogni “pezzo” della tua finestra.

E anche, come stai per leggere, metterti al sicuro dai “*falsi benefici*”...

## Marcatura CE: facciamo chiarezza

Come ti ho anticipato, è importante fare chiarezza sulla **marcatura CE** perché spesso viene confusa come un “*falso beneficio*”.

In che senso? Nel senso che, ancora una volta, spesso *sia i venditori che i clienti, nella scelta delle finestre, ritengono importanti fattori che non lo sono davvero.*

Partiamo da un semplice **dato**, valido per tutti.

**La marcatura CE dei serramenti è obbligatoria dal 2010 su tutti i sistemi finestra.**

Se per caso te lo stavi chiedendo, la **marcatura CE** non è un “di più”. È semplicemente la **base**.

Infatti, essa certifica che le **finestre**:

- sono state prodotte in modo da essere considerate **sicure** per l’utente finale;
- che il processo produttivo ha superato determinati **controlli**;
- che i **prodotti** utilizzati per la produzione non sono nocivi;
- che il **prodotto finito** rispecchia un **campione** testato in laboratorio al fine di avere determinati valori di **resistenza** all’aria, all’acqua, al carico del vento ed agli urti oltreché isolamento termico.

*Senza la marcatura CE, nessuna finestra può essere venduta ed installata e non deve essere messa sul mercato.*

Chiarito questo, ci sono quindi **due cose** che devi tenere presente:

1. La **marcatura CE** non dà certezze sulla **qualità** del prodotto;
2. La **qualità del prodotto** non dà certezze sul **risultato** che stai cercando.

Ecco che cos’altro intendo per “*falso beneficio*”.

Se infatti ti focalizzi sul **prodotto top di gamma**, sulla finestra più preziosa che hai visto in negozio (o che un venditore ti ha convinto ad acquistare) senza però avere certezze sul **sistema di installazione**, *le finestre che acquisti perderanno dal 50 al 70% del loro valore prestazionale.*

E questo, ovviamente, vale anche per i **materiali**. E non entro nemmeno nell'eterna diatriba *“meglio legno, PVC o alluminio?”*, perché solo con un **sistema** puoi individuare **le finestre “migliori” per le tue esigenze**.

Perciò, senza un **sistema** che preveda **consulenza e installazione** per le tue **finestre**, è inutile chiederti *qual è il profilo migliore, lo spessore o il numero di camera ideale*.

Oltre a quanto già citato, c'è un altro **fattore** su cui tanti si soffermano, ma che non è davvero importante: la **qualità**.

Intendiamoci: non è che la **qualità** non è importante in assoluto, ma deve essere **data per scontata**.

*Nessuno vende finestre di “non qualità”, o di “bassa qualità”: sarebbe una cosa senza senso.*

E allora: se tutti questi fattori non sono importanti... **quali sono allora i fattori che contano davvero nella scelta delle finestre?**

Te ne **mostro** subito alcuni.

*Le tue finestre...*

*... quanto proteggeranno te e la tua famiglia dal caldo e dal freddo?*

*... quanto vi metteranno al riparo dal rumore?*

*... quanto vi terranno al sicuro dai malintenzionati?*

*... in che modo saranno parte integrante della tua casa?*

Altro che **marcatura CE**, prodotti e materiali (con tutto il rispetto).

Questi sono i **veri benefici** da puntare!

E permettimi di dire che non dipende da te, ma è nostra **responsabilità** guidare i clienti nella **scelta delle finestre nuove**.

Perciò, *affidare le tue finestre nuove a noi di Finestra Ideale è garanzia di una consulenza specifica sui problemi ed esigenze per le tue finestre, andando dritto al punto dei benefici che contano davvero.*

E non lo dico solo io... **vai alla prossima pagina!**

# Che cosa pensano i clienti di *Finestra Ideale*?

Fino ad ora hai visto *Finestra Ideale* raccontato da me.


Adesso, invece, è arrivato il momento di lasciare la parola a chi mi ha dato **fiducia**.

Ho raccolto alcune testimonianze dei **clienti soddisfatti** di *Finestra Ideale*.


*Anche loro, forse come te, prima di rivolgersi a noi non erano sicuri della scelta delle finestre nuove.*

Ma con noi, come puoi leggere, **hanno finalmente risolto i loro dubbi e ottenuto le finestre nuove e i risultati che stavano cercando.**

Passo la parola a loro!


 **Stefania Dibiasi Cappu** ha recensito CDL Serramenti Torino — 5★

Ho cercato a lungo una ditta che risolvesse i miei problemi con le finestre, poi ho trovato Bruno della CDL che con la sua esperienza e competenza ha trovato la soluzione ideale! Lavori rapidi, niente sporco e finalmente niente aria in casa! Consigliatissimo

 **Caire Massimiliano** ha recensito CDL Serramenti Torino — 5★

Avevo le finestre vecchie, con molte infiltrazioni d'aria. Ho trovato la CDL Serramenti tramite amici, dopo un sopralluogo del titolare e un preventivo, mi hanno risolto il problema in maniera molto professionale. La mia esperienza è stata molto soddisfacente sia al livello professionale che umano, sono sempre disponibili a risolvere ogni tipo di dubbio o problema, quindi li consiglio a tutti.



Claudio Papa  consiglia CDL Serramenti Torino. ...


Ho trovato la CDL SERAMENTI grazie a un amico a cui avevano già cambiato le finestre di casa, persone disponibili efficienti, ottimo lavoro mi sono trovato bene soprattutto con Bruno per tempismo, pulizia e prezzo....!!!



Roberto Besco  consiglia CDL Serramenti Torino. ...


personale professionale, consegna effettuata nei tempi previsti, a Natale mi hanno regalato bottiglia di vino rosso



Giuseppe Viassone  consiglia CDL Serramenti Torino. ...


Nulla da eccepire, è una Ditta seria, precisa, scrupolosa nei lavori e nei tempi di consegna. Ho avuto modo di conoscere questa Ditta e ne sono rimasto veramente soddisfatto. La consiglio a tutte le persone e a tutti gli amici che dovessero avere bisogno di fare dei lavori di tende parasole e.....d'altro.



Ernesto Fagiano  consiglia CDL Serramenti Torino. ...

Ottima posa .  
Personale educato e professionale.  
OTTIMO rapporto qualità prezzo.



Francesca Gallo  consiglia CDL Serramenti Torino. ...

Ottimi prodotti e assistenza impeccabile

Come hai potuto leggere, la **soddisfazione** dei nostri clienti è l'obiettivo di tutto il lavoro con *Finestra Ideale*.

E se anche tu vorrai **affidarmi le tue finestre nuove**, sarà mia cura studiare i dettagli e **ottenere esattamente quello che vuoi**, con la certezza del risultato in base alle tue esigenze e alle caratteristiche della tua casa e dei tuoi spazi.

Ovviamente non finisce tutto qui: **vai alla prossima pagina** perché ho qualcosa di importante da dirti.

# La certezza del risultato è ora nelle tue mani

Siamo arrivati alla conclusione di questa **guida** che ho scritto per risolvere per sempre i dubbi di chi, come te, sta per scegliere le finestre nuove.

Ti chiedo quindi di fare un **piccolo esperimento**.

*Ripensa a quando hai aperto questa guida e non avevi ancora cominciato a leggerla.*

Probabilmente avevi già perso tanto **tempo** dietro a **preventivi incomprendibili** e fornitori che non ti avevano convinto.

E non avevi ancora scoperto le **3 trappole più comuni** da evitare per scegliere le tue finestre nuove con la certezza del risultato.

Sì, magari avevi già visto che “**ognuno tira acqua al proprio mulino**” e avevi testato la scarsa utilità dei “**preventivi gratuiti e senza impegno**” fatti a distanza.

*Ma adesso, è tutto ancora più chiaro.*

Anche perché, con la scoperta del Sistema *Finestra Ideale*, finalmente **ora sai che esiste un modo diverso di scegliere le finestre nuove.**

*Perché Finestra Ideale mette al centro te, le tue esigenze e le caratteristiche delle tue finestre e della tua casa.*

*Perché Finestra Ideale non ti propone nulla, senza prima effettuare la*

*consulenza e l'analisi del tuo caso.*

*Perché Finestra Ideale ti porta, passo dopo passo, alla certezza del risultato senza tecnicismi incomprensibili, ma illustrando che cosa fare in maniera semplice ed efficace.*

È grazie al nostro **Sistema**, già testato e collaudato in oltre 25 anni di lavori qualificati, che **posso tranquillamente “metterci la faccia” e assicurarti che con le tue finestre nuove:**

- **dirai addio ai fastidiosi spifferi** che rovinano il benessere della tua casa;
- **avrà fino al 25% di luce in più** senza restringere il foro finestra;
- **potrai finalmente godere il comfort e il benessere che vuoi** nella tua casa.

E tanto, tanto altro, come hai già visto in tutta questa guida.

Ci tengo a sottolineare qui **una cosa molto importante.**

Prima, però, lascia che ti dica ancora qualcosa sul **preventivo.**

Se stai per acquistare finestre nuove, chiedere un **preventivo** può ancora sembrare la cosa più naturale del mondo.

Ma purtroppo... anche se naturale, può essere una **fregatura**, come già sai.

Perché **sostituire le vecchie finestre non è come cambiare una tenda o un tappeto.**

La **tenda** si sostituisce con “togli la vecchia tenda, metti la nuova tenda”. Il **tappeto** lo tiri via ancora più facilmente.

## **Le finestre, invece, richiedono molto più lavoro nella sostituzione!**

In primo luogo, perché vanno **smontate** le vecchie finestre e **installate** le nuove (*non con una posa “tradizionale”, ma con una posa qualificata come va fatta oggi*).

In secondo luogo, perché **le finestre sono un acquisto molto più importante e si cambiano ogni 20 o 30 anni circa** (*e quando i lavori sono finiti... non le puoi mica portare indietro come faresti con un tappeto che non ti piace!*).

E, soprattutto, perché le **finestre** - a differenza di tende, tappeti e altri “pezzi” della tua casa - sono “responsabili” di **benefici immediati molto importanti** e anche della **tua soddisfazione** che, per me Bruno e per *Finestra Ideale*, deve essere ai **massimi livelli**.

Eppure, ancora oggi si crede che *la “cosa migliore” per l’acquisto delle finestre sia scegliere il materiale più performante*.

Ormai tante **persone**, spinte da **venditori** e installatori che fanno più confusione che chiarezza, **pensano** quasi solo al **materiale** delle finestre.

E purtroppo non c’è da stupirsi che, *siccome scelgono solo in base al materiale più performante (secondo loro), si beccano una fregatura*.

Ma... **ora tu sai che c’è un modo diverso per avere finestre nuove proprio come le desideri**.

Puoi sganciarti dal “materiale più performante” e concentrarti invece

sulla **soluzione** che vuoi ottenere e sui “**problemi**” da risolvere come:

- **dispersioni di calore:** in altre parole, c'è freddo in casa!
- **problemi di muffa o di condensa sulle pareti:** disagi antiestetici e anche dannosi per la salute tua e dei tuoi cari.
- **rumori dall'esterno** che ti disturbano, perché vuoi vivere in un ambiente silenzioso e tranquillo.

Ovviamente questi sono solo **3 motivi** tra i più comuni e ne abbiamo già considerati molti altri.

Ti faccio un altro **esempio:** il classico **monoblocco** in ferro a casa, che fa **aria** da tutte le parti e ti crea una serie di dispersioni e problemi.

*Se però vai in un negozio per cambiare le finestre, il venditore potrà anche parlarti delle sue “finestre miracolose” ma - purtroppo per te - se pensa soltanto al prodotto finestra e al materiale performante, non arriverà mai al problema con il monoblocco. E qualunque cosa ti proporrà, non otterrai il risultato che stai cercando!*

Perché, appunto, il **problema** non è la finestra: è la **struttura in ferro del monoblocco!**

Facciamo ancora un altro **esempio:** intorno al perimetro delle tue finestre ci sono delle macchie di **muffa**.

Anche qui, se non parti dal problema “muffa” e parli con un venditore che pensa al prodotto e non alla soluzione, ti verranno proposte ancora le “nuove finestre” che saranno anche nuove o belle, ma ancora una volta non risolveranno il problema “muffa” da sole!

Se invece **parti dalla soluzione che vuoi ottenere in base al “pro-**

**blema” che hai**, cambia tutto.

E metto “*problema*” tra virgolette perché *forse non hai grossi problemi di muffa o dispersioni di calore*, ma vuoi un “**di più**” che le tue finestre ora non hanno.

E questo conferma l'importanza di partire dall'idea “**problema-soluzione**”, *anche se l'unico “problema” che hai è che vuoi un “di più” dalle tue finestre nuove!*

**Perché, in ogni caso, tu hai un'esigenza. Ed il nostro compito, da consulenti prima che da venditori, è far venire fuori questa esigenza, renderla chiara e specifica e fornirti la soluzione precisa su misura per te e per la tua casa.**

È questo il nostro modo di lavorare in *Finestra Ideale*: **partiamo sempre dalla tua esigenza e poi realizziamo la soluzione più efficiente per te.**

Partiamo sempre dal tuo “problema” e dalla tua esigenza rispetto alle finestre, per poi fornirti la **soluzione specifica**, quella che ti assicura i **benefici immediati** e la **soddisfazione** ai **massimi livelli**.

E lo sappiamo bene: *tanti “preventivatori” hanno abituato i clienti a fare “collezione di preventivi”.*

Ma per noi il **preventivo** non sarà mai la **soluzione** per le tue finestre.

La nostra **soluzione** con *Finestra Ideale* è:

- analizzare e capire la **situazione** delle tue finestre;
- individuare le **criticità** evidenti e nascoste;
- ascoltare il tuo **“problema”** e la tua **esigenza**;
- mostrarti la **soluzione** esatta per le tue **finestre** (e per riqualificare tutto il **foro finestra**).

E così possiamo garantirti **una casa con le finestre precisamente adatte al tuo caso specifico, per un comfort e una serenità che dureranno per tutta la vita.**

È così che ti assicuriamo la **certezza del risultato** e la serenità di:

- **godere dei benefici immediati** che portano finestre pensate e realizzate nello specifico per te;
- **una posa in opera a regola d'arte**, eseguita in maniera scrupolosa;
- **ritrovarti la casa pulita** com'era prima dei lavori;
- **guadagnare più luce in ogni stanza** senza restringere le finestre;
- **eliminare** per sempre i fastidiosi **spifferi**.

Ora la cosa importante è questa: **sai come ottenere la certezza del risultato. Ed è tutto nelle tue mani.**

Ora sai tutto quello che c'è da sapere sulla **scelta delle tue finestre nuove.**

E sai anche che, se scegli me, hai **una persona di fiducia che “ci mette la faccia” personalmente.**

Con *Finestra Ideale* operiamo agevolmente **su tutto il territorio** e ti seguiamo direttamente: *non ti mando a casa dei responsabili o dei funzionari, ma farò tutto io in prima persona.*

Anche per la **posa in opera**, allo stesso modo, verranno **i nostri tecnici** che sono artigiani specializzati e formati direttamente da me, non installatori reclutati online.

In una **parola**, che è il sottofondo di questa guida: **assistenza.**

**Assistenza totale:** prima, durante e dopo l'acquisto.

*“Ci metto la faccia”* proprio perché **ci siamo per te in ogni momento della tua scelta delle finestre.**

E vogliamo diventare **il tuo riferimento per le finestre.**

Dimentica per sempre “professionisti” che non rispondono al telefono, che spariscono dopo che li hai pagati o che non fanno tutto in prima persona.

E se stai leggendo qui, è arrivato il momento di ringraziarti per il tempo che mi hai dedicato...

... e di **invitarti ufficialmente ad affidare a me le tue finestre nuove!**

**Chiama il mio numero  
011 397 28 22  
e parla direttamente con me.**

**Ti risponderò personalmente** e sarò lieto di ascoltare le tue esigenze per **avere le tue finestre nuove con la certezza del risultato.**

Concorderemo insieme **una consulenza gratuita privata per assisterti da subito, analizzare le tue esigenze e fare tutte le verifiche necessarie per le tue finestre nuove.**

La consulenza non ti costa nulla e non ti vincola a comprare nulla, ma **dopo averla fatta saprai esattamente qual è il modo ideale per avere le tue finestre nuove con la mia assistenza totale.**



**Chiama subito  
011 397 28 22.**

Sarò **felice** di accompagnarti verso **le tue finestre nuove con la certezza del risultato.**

*Grazie del tuo tempo e auguri per le tue finestre nuove,*

Bruno Caleffi





